

Juniora säljare med entreprenörsanda till Fältkök i Luleå

Vill du vara med och bygga något spännande? Är du en driven person med entreprenörsanda som älskar att skapa affärer och är i början av din karriär. Vi söker nu nya innesäljare till Fältkök.

Vi befinner oss i en spännande tillväxtfas där vi söker nyfikna och drivna personer som vill vara med på vår resa och som kan jacka in och lära sig branschen tillsammans med oss. Det viktigaste vi ser hos dig är att du har ett intresse för våra produkter och det vi gör, snarare än tidigare säljarenhet. Vi är ett företag som våra kunder måste kunna lita på och som del i det vill vi även ha jordnära och pålitliga personer som våra säljare.

Om fältkök

Fältkök har funnits sedan 2023 och har rötterna i Norrbotten. Vi säljer robusta och driftsäkra fältkök och beredskapsutrustning till främst kommuner, regioner och myndigheter i Sverige

Att vara entreprenör tycker vi handlar om att ha ett prestigelöst förhållningsätt där vi vågar prova och testa oss fram, så lär vi oss och blir bättre. Vi ställs ständigt inför nya utmaningar och situationer vi inte varit i tidigare, då löser vi det tillsammans på bästa sätt. I ett nystartat tillväxtbolag finns inte allt på plats men vi har en hög ambition att skapa tydliga processer och rutiner där det är möjligt. Vi jobbar med digitala verktyg och automatisering i stor utsträckning.

Som ny medarbetare kommer du att få introduktion och utbildning på allt du behöver för att bli en säljare hos oss. Du ingår i vårt säljteam som leds av säljchefen. För att lyckas i din säljroll har vi ett coachande förhållningsätt med regelbundna möten.

Om rollen och din utveckling

Att arbeta med försäljning är en nyckelroll i företaget då vi erbjuder produkter och tjänster under ständig utveckling. Som innesäljare kommer du arbeta kontorstid 8-17 med i huvudsak försäljning av våra olika produkter.

Dina arbetsuppgifter kommer inkludera bland annat att:

- Skapa kontakt med nya kunder främst genom telefon
- Administration i vårt digitala säljverktyg
- Skicka ut information om våra produkter och boka kundmöten
- Uppföljning av nyckeltal
- Uppföljning av kundkontakter via telefon
- Bygga långsiktiga relationer och förstå kundernas behov
- Sätta dig in i hur vår utrustning fungerar för att kunna guida våra kunder rätt.
- Genomföra demonstrationer av våra produkter via teams
- Vara en prestigelös lagspelare och kunna rycka in där det behövs på företaget i övrigt.
- Du kan exempelvis stödja vid inkommande och utgående leveranser

Vem är du?

Vi söker dig med godkänd gymnasieutbildning men vi kräver ingen högskoleutbildning. Vi letar efter dig som har en naturlig entreprenörsanda och som trivs när det händer mycket. Eftersom vi

säljer fysiska varor är det viktigt att du har en teknisk förståelse och kan relatera till tekniska prylar och utrustning. Du är intresserad av att lära dig hur våra produkter fungerar för att kunna förklara detaljer för våra kunder, kanske erfarenhet av att vara butikssäljare.

Du är en person som kan skapa förtroende hos våra kunder genom att vara avslappnad och jordnära samtidigt som du kan bygga goda relationer.

Vi ser gärna att du:

- Har en stark säljdrivkraft, gillar att ta initiativ och skapa affärer.
- Är social, nyfiken och har lätt för att prata med människor
- Trivs i en miljö med snabbt tempo och nya utmaningar som kräver ett lösningsorienterat tankesätt.

Krav:

- Godkänd gymnasieutbildning
- B-körkort
- Goda kunskaper i Svenska, tal och skrift.
- Svenskt medborgarskap. Bakgrundskontroll genomförs.

Vad erbjuder vi?

- **Meningsfullhet:** Ett arbete där du bidrar till uppbyggnaden av Sveriges beredskap.
- **Gemenskap:** En familjär arbetsplats där du blir en i gänget och jobbar nära besluten.
- **Utveckling:** Möjlighet att växa in i en mer senior roll utifrån ditt intresse.
- **Hälsa i fokus:** Vi erbjuder 3 timmars träning i veckan på arbetstid samt ett generöst friskvårdsbidrag.
- **Flexibilitet:** Flexibel arbetstid för att få ihop privatliv och arbetsliv.
- **Trygghet:** Pension och försäkringar enligt kollektivavtal.

Arbetsort/Omfattning

Fältkök har lager och kontor på Torpslingan 25J i Luleå.

Heltid, vi tillämpar 6 månader provanställning.

Resor i tjänsten kan ingå men i huvudsak sker arbetet i Luleå, dagtid 08-17.

Ansökan

Ansökan består av CV samt en film.

Istället för personligt brev vill vi att du gör en mobilfilm (video, max 3 minuter) där du säger Hej! till oss och svarar på frågorna nedan:

- Vem är du och vad driver dig?
- Vad är dina tankar och erfarenheter av beredskap och arbete inom offentlig sektor?
- Varför passar du i en entreprenörsanda?
- Berätta om vilken av våra produkter du tycker är mest intressant och varför.

Du hittar produkterna på falkkok.se

Vi bryr oss inte om snygg redigering, det viktiga för oss är att få en genuin bild av dig!

Sista ansökningsdag 12 juni

Skicka in CV + en bifogad länk till din inspelade film till vår e-post, hr@falkkok.se

Genom att bifoga dessa uppgifter samtycker du till att vi får lagra dina personuppgifter i rekryteringsyfte under pågående rekrytering.

Vi ser fram emot att höra från dig!